

後継者・若手経営者対象

実施要領	
対象者	後継者・若手経営者等
期間	平成29年3月～平成29年9月
会場	初回:琵琶湖ホテル 2～6回:明日都浜大津(予定)
定員	20名
受講料	関与先 1社1名:60,000円(2人目以降50,000円) 一般 1社1名:70,000円(2人目以降60,000円) 上記受講料には第1回目の懇親会費を含みます。 個別申込:1講義15,000円(5回目のみ30,000円)

お申込要領	
申込方法	下記受講申込書にご記入のうえ、お申し込み下さい。受付後、ご案内致しますので、受講料は期日までにお振込み下さい。
申込締切	平成29年3月24日(金)
注意事項	ご欠席の日程がございましたも、受講料の一部返却はいたしかねますので予めご了承下さい。
お問合せ お申込先	税理士法人 北浜・中西会計 滋賀県大津市中央3丁目4番28号 TEL: 077-525-5008 FAX: 077-525-7088

税理士法人 北浜・中西会計 「北浜・中西会計次世代 経営者塾」事務局 行き

『北浜・中西会計 次世代経営者塾』 受講申込書

「北浜・中西会計次世代経営者塾」の受講を申し込みます。  
掲載情報は本企画に伴う資料活用以外には使用致しません。

お申込先 FAX : 077-525-7088

貴社名		業種	
フリガナ		所属	
お名前		役職名	
フリガナ		所属	
お名前		役職名	
TEL		FAX	
E-mail	@		

<留意事項>

- ※受講料については、年会費として一括で頂戴致します。途中、ご欠席の日程がございましたも一部返却は致しかねます。
- ※ご記入頂きましたお客様の個人情報は、当該会員・セミナー・商品のお申込に関する確認・連絡及び催物等のご案内をお送りさせて頂く際に利用致します。
- ※各回個別申込は塾生が優先です。空きがある場合にお申込みを受付ますのでお問合せください。



税理士法人  
北浜・中西会計

# 「次世代経営者塾」

受講生募集のご案内

主催



税理士法人  
北浜・中西会計



株式会社あおとも  
AOTOMO

業務提携



株式会社 タナベ経営



明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

現在の経営環境には、総合的なマネジメント力の体得が求められます。“経営者、経営幹部の能力格差が企業間の業績格差を生む”と言っても過言ではありません。経営者として“プロフェッショナルスキル”が要求されているのです。

当塾は、経営の基本に着眼し、経営とは何か、経営に必要なものから経営計画の作り方及び実行の仕方を学んで頂きます。また、自社の経営を一から見直し自社の強みを見つけたうえで、経営におけるバランス感覚を養って頂きます。そして、最終的に自身で経営計画を作成できるようになって頂きます。勉強会の開催のみならず、経営相談の時間を設け、総合的に皆様の経営活動をご支援させていただきます。

後継者・若手経営者、また経営幹部で志高く向上心ある方々のご参加をお待ちしております。

## 勉強会

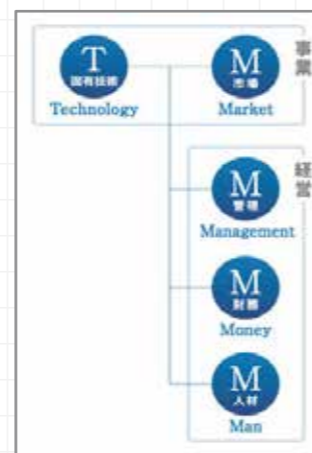
### 経営は1T4Mのバランス

戦略とは、企業経営における大きなフレームワークであり、「何をなすべきか」「どこを狙うか」という方向づけを意味します。経営は1T4M(ワンティー・フォーエム)で成り立っており、1Tとは「テクノロジー」であり、4Mとは「マーケット・マネジement・マネー・マン」です。固有技術(テクノロジー)をどの市場(マーケット)に投入するかによって、事業すなわち企業成長の可能性が決まります。

また、儲かるかどうかは管理(マネジement)で決まり、企業存続は財務(マネー)で決まり、これらが実行できるかどうかは、人材(マン)で決定づけられます。

企業における戦略とは、この1T4Mをいかに意思決定していくかにかかっており、バランス感覚が重要となってくるのです。

北浜・中西会計次世代経営者塾において経営のバランス感覚を養います。



回	開催日時	項目	テーマ・講師	勉強会
1	3月29日(水) 16:00~18:00 18:00~懇親会	経営全般	経営の原理原則、経営者の仕事とは 株式会社 タナベ経営	1. 経営の原理原則 2. 経営者の心構え 3. 勝てる条件づくり
2	5月10日(水) 16:00~18:00	事業戦略I	自社の強みを活かす事業戦略の考え方 株式会社 タナベ経営	1. 経営環境の変化 2. 事業展開の着眼点 3. 自社の提供する価値の再設定
3	6月14日(水) 16:00~18:00	事業戦略II	船井総研が語る昨今のビジネスモデル 株式会社 船井総合研究所	1. 業績アップの方法 2. ズバリソリューションの紹介
4	7月12日(水) 16:00~18:00	事業戦略III	中小企業の営業戦略を学ぶ 株式会社 タナベ経営	1. マネジementとは 2. 営業マネジement 3. 業績先行管理
5	8月19日(土) 10:00~18:00	マネジementゲーム	擬似的に様々な企業経営を体験 社会保険労務士 牧伸英	1. 戦略MG研修で経営を疑似体験
6	9月27日(水) 16:00~18:00	経営計画	経営計画の必要性、経営計画実行のポイント 税理士法人 北浜・中西会計	経営計画を作成した上で、P(計画)→D(実行)→C(検証)→A(対策)サイクルで業績を管理し、目標達成に繋げていく仕組みづくりを学びます。

各回終了後懇親会(実費負担)を開催します。

## 次世代経営者塾のポイント

- ✓ 経営の原理原則を体得する勉強会の開催!
- ✓ 異業種から経営のヒントを学ぶ、ネットワーク形成!

## その他サービス

### ■ 塾生同士の交流会

勉強会や懇親会を通して、共に激動の時代を生き抜いていく、かけがえのない仲間をつくりましょう。



### ■ 経営相談

受講生の皆様がお持ちの様々な固有の経営諸問題に講師がお応えします。  
※勉強会開催時の前後に開催いたします。



## 税理士法人 北浜・中西会計 中西知行所長あいさつ



弊所では、地域の中小企業の持続的発展に貢献したいとの思いから、研鑽と交流の「場」をご提供するコミュニティ「100年企業を目指す会」を立ち上げることとなりました。今回、その企画第一弾として「次世代経営者塾」を開講します。次世代を担う若手経営者、後継者、創業を目指す方などに経営の基本を幅広く学んで頂ける内容となっています。また、仲間づくりの場として、志を同じくするもの同士交流を図って頂くことも大きな目的としています。お取引先やご友人をお誘いのうえ、ご参加下さいませよう、お願い申し上げます。

中西 知行

### <業務提携先> 株式会社 タナベ経営

1957年の創業以来培ってきた、豊富な実績と経営ノウハウ。タナベ経営は経営を熟知した総合コンサルタント会社です。実践的な経営指導と総合力で、企業の成長の壁を打ち破り、着実なる発展を力強くサポートします。

- 社名 : TANABE MANAGEMENT CONSULTING Co., Ltd.
- 創業 : 1957年10月16日 ■ 設立 : 1963年4月1日
- 資本金 : 17億7,200万円 ■ 社員 : 304名
- 株式店頭登録 : 1993年10月



### <業務提携先> 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

コンサルティング事業を中心にサービスを展開する企業です。当社の特徴は、業界別に専門のコンサルタントを要し、独自性のあるコンサルティングサービスを深めていくことにあります。業界ごとに実務的かつ効果的な提案を行えることが、我々の強みです。

- 社名 : 株式会社 船井総合研究所
- 創業 : 1970年3月6日 ■ 設立 : 2013年11月28日
- 資本金 : 3,000百万円 ■ 社員 : 521名